

## SEGUIMIENTO AL NUEVO DISTRIBUIDOR

Nombre: \_\_\_\_\_ Tel. Casa: \_\_\_\_\_

Dirección: \_\_\_\_\_ Tel. Of.: \_\_\_\_\_

Ciudad: \_\_\_\_\_ ID.: \_\_\_\_\_

Patrocinador: \_\_\_\_\_ Familia: \_\_\_\_\_

E mail: \_\_\_\_\_

Resultado de Producto: \_\_\_\_\_

Productos que esta usando: \_\_\_\_\_

Meta a corto plazo: \_\_\_\_\_ Largo plazo: \_\_\_\_\_

Tiempo de trabajo: \_\_\_\_\_

Entrenamientos:

Seminario \_\_\_\_\_  Academia \_\_\_\_\_

STS \_\_\_\_\_  Metas \_\_\_\_\_

<b>Día 1</b>	<b>Día 2</b>	<b>Día 3</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Medidas y foto</li> <li><input type="checkbox"/> Como usar los productos.</li>   <li><input type="checkbox"/> Guiones.</li> <li><input type="checkbox"/> Lista 300</li> <li><input type="checkbox"/> Cuadro de productos</li> <li><input type="checkbox"/> Lecciones 1 2 3 4</li>   <li><input type="checkbox"/> Plan de mercadeo</li> <li><input type="checkbox"/> Productos y Kit's de negocio</li> <li><input type="checkbox"/> Donde quiere empezar.</li> <li><input type="checkbox"/> Pedido de 550 1000 o 2500.</li>   <li><input type="checkbox"/> Carpeta del Kit.</li>   <li><b>Tareas</b></li> <li><input type="checkbox"/> Inicio con los productos.</li> <li><input type="checkbox"/> Revisar la carpeta.</li> <li><input type="checkbox"/> Revisar cuadro de producto</li> <li><input type="checkbox"/> Revisar plan de mercadeo.</li> <li><input type="checkbox"/> <b>Ver los VIDEOS y escuchar los CASSETES disponibles en el área.</b></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Resultado de producto</li> <li><input type="checkbox"/> Revisar como los esta usando.</li> <li><input type="checkbox"/> Preguntas y respuestas.</li> <li><input type="checkbox"/> Donde quiere empezar.</li>   <li><input type="checkbox"/> <b>Revisar tareas.</b></li>   <li><input type="checkbox"/> Plan multidimensional.</li> <li><input type="checkbox"/> Como hacer ordenes.</li>   <li><input type="checkbox"/> Entrenamiento local.</li> <li><input type="checkbox"/> Promover al siguiente evento.</li>   <li><input type="checkbox"/> Plan de venta.</li> <li><input type="checkbox"/> Balance.</li> <li><input type="checkbox"/> Flujo de caja.</li> <li><input type="checkbox"/> Apertura de cuenta de ahorros (HBL)</li>   <li><input type="checkbox"/> Plan de reclutamiento.</li> <li><input type="checkbox"/> 2 herramientas.</li> <li><input type="checkbox"/> Guiones.</li> <li><input type="checkbox"/> HOM's</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li><input type="checkbox"/> Resultado de producto</li> <li><input type="checkbox"/> Preguntas y respuestas.</li> <li><input type="checkbox"/> Revisar los pasos para el éxito. (550 – 1000 – 2500)</li>   <li>Implementar el plan.</li> <li><input type="checkbox"/> Herramientas: _____</li>   <hr/> <li><input type="checkbox"/> Explicar cuadro de metas.</li> <li><input type="checkbox"/> Plan de trabajo a 90 días.</li> <li><input type="checkbox"/> Guiones.</li> <li><input type="checkbox"/> Llamada al supervisor o líder de grupo.</li>   <li><input type="checkbox"/> Organice tiempo de trabajo.</li> <li><input type="checkbox"/> Organice horario de trabajo.</li> <li><input type="checkbox"/> Cuenta de cheques.</li> <li><input type="checkbox"/> Separe <b>Ganancia del Capital.</b></li> <li><input type="checkbox"/> Invierta primero en usted mismo.</li>   <li><input type="checkbox"/> Guiones para mail o teléfono.</li> <li><input type="checkbox"/> Venta.</li> <li><input type="checkbox"/> Reclutamiento.</li>   <li><input type="checkbox"/> Construya su grupo de trabajo rápido.</li> <li><input type="checkbox"/> Supervisor</li> <li><input type="checkbox"/> Equipo del mundo.</li> </ul>

## Primer paso: registro y resultado de producto.

### Registro.

- ☺ Explicar como y porque leer el manual.

### Resultado de producto.

- ☺ Resultado personal que lleva a tener ingresos.
- ☺ Testimonios.
  - ☺ Producto
  - ☺ Negocio.
- ☺ Como usar los productos.
  - ☺ Lecciones 1 \_\_\_\_ 2 \_\_\_\_ 3 \_\_\_\_ 4 \_\_\_\_
  - ☺ Cuadro de producto. (Saberlo)
- ☺ Orden de producto para uso personal \_\_\_\_\_

## Segundo Paso: Organícese para el éxito.

- ☺ Cuanto tiempo esta dispuesto a dedicar para lograr lo que quiere.  
\_\_\_\_\_ Por semana.
- ☺ Que quiere de Herbalife
  - ☺ Con el producto \_\_\_\_\_
  - ☺ Con el negocio \_\_\_\_\_

## PRIMERO. Organícese para el éxito.

- ☺ Requisito: Orden personal y resultado de producto
- ☺ Cassettes de Guillermo Luna.
- ☺ Le da la herramienta para ganar \$300.000 en la primera semana a 10 días.
- ☺ Como hacer dinero, no puede hacer US\$1000 con US\$100 de producto.
- ☺ Pedido de 550 \_\_\_\_ 1000 \_\_\_\_ 2500 \_\_\_\_ 4000 \_\_\_\_ P.V.

## SEGUNDO. Construya su equipo de trabajo rápido.

- ☺ Requisito: producto inicial & Kit's que le den nuevos clientes y nuevos distribuidores.
- ☺ Mostrar plan de Mercadeo (cuadro), con volúmenes y producto de cheques.
- ☺ Lista 300.
- ☺ Plan multidimensional.

## TERCERO: Construya su grupo y gane dinero

- ☺ Requisito: mínimo 5 prospectos contactados y con resultado para presentación de negocio.
- ☺ Metas de un plan personal y plan de acción(cuadro).
- ☺ Mínimo la ½ del tiempo se debe dedicar a reclutamiento.
  - ☺ Como hacer línea de trabajo.
  - ☺ Obtener resultados
- ☺ Tenga un método de operación diario.
- ☺ Use guiones de RECLUTAMIENTO y VENTA.

#### **CUARTO: Entrenamiento personal.**

- ☺ Seminario de los sábados \_\_\_\_\_
- ☺ Academia: \_\_\_\_\_
- ☺ Tenga su hoja de metas llena y vea su trabajo.
- ☺ *Entréñese con su patrocinador supervisor y equipo tabulador.*
- ☺ Asista al S.T.S. \_\_\_\_\_

#### **QUINTO: Focalíce su grupo.**

- ☺ Requisito: hoja de metas llenas y enviadas a su **supervisor y equipo tabulador** vía Internet o por fax cada domingo por la noche.
- ☺ 1 vez a la semana ayuda a refinar su programa.
- ☺ Se enseña a crear y mantener una base de clientes y como empezar a construir su organización.
- ☺ El primer paso es hacer 2.500 ptos. de volumen por mes constantemente.