

SEGUIMIENTO AL NUEVO DISTRIBUIDOR

www.herba-chile.com/soporte

Fecha de Registro en HBL: _____

Fecha de Hoy: _____

I.- Datos Personales

Nombre: _____ ID.: _____

Nombre de Esposo (a) _____

Dirección: _____

Ciudad: _____ País: _____

Tel. Casa: _____ Tel. Oficina o Celular: _____

Fecha Nacimiento: _____ Lugar Nacimiento: _____

Patrocinador: _____ ID. Patrocinador: _____

Como Conoció HBL : _____

E-mail: _____

II. Hacer Evaluacion Nutricional

EL NEGOCIO DE HERBALIFE

TODO EL DINERO QUE HERBALIFE NOS PAGA VIENE DE PERSONAS QUE USAN LOS PRODUCTOS CONTINUAMENTE (INCLUYENDO NOSOTROS MISMOS)

A) TOMARTE EL PRODUCTO (INSTRUCCIONES EN LA SIGUIENTE PAGINA)

PARA CREAR TU PROPIA HISTORIA (SOLO CON LA VERDAD) QUE ES LA HERRAMIENTA DE VENTA MAS PODEROSA. LO MAS IMPORTANTE ES QUE TU SEAS TU MEJOR CLIENTE. TEN MUCHA FE Y PACIENCIA Y CADA VEZ TE VERAS MEJOR Y SERAS UN EJEMPLO PARA TUS CLIENTES, FAMILIARES Y AMIGOS

META PERSONAL DE SALUD Y PESO CON HERBALIFE:

PRODUCTOS Y PROGRAMA RECOMENDADOS PARA TU META:

B) CREAR UNA BASE DE CLIENTES SATISFECHOS CON RESULTADOS PERMANENTES (GANA DINERO TODOS LOS DIAS)

ESTO TE PERMITE GENERAR INGRESOS FIJOS MENSUALES PARA TUS GASTOS PERSONALES Y DEL NEGOCIO (DESDE \$500 HASTA \$2500)

AQUI LO MAS IMPORTANTE ES PASAR DE DISTRIBUIDOR A **SUPERVISOR** PORQUE DE ESTA MANERA TENDRAS TODOS LOS BENEFICIOS:

- COMIENZAS TU CARRERA PROFESIONAL EN HERBALIFE
- COMPRAS TU USO PERSONAL AL 50%
- GANAS EL DOBLE POR TUS VENTAS (50%)
- GANAS POR LAS VENTAS DE OTRAS PERSONAS QUE HAGAN LO MISMO QUE TU (del 5% AL 25%)

Nota: La posición de supervisor no es para todo el mundo pero todo el mundo puede serlo. Es solo para un grupo especial de personas comprometidas con su éxito económico en Herbalife.

C) CONSTRUIR UN EQUIPO DE DISTRIBUIDORES QUE HAGAN LO MISMO QUE TU (SIEMBRA HOY PARA COSECHAR MAÑANA)

EL RECLUTAMIENTO TE VA A PERMITIR CRECER TU NEGOCIO SIN LIMITES Y RECIBIR REGALIAS, BONOS Y COMISIONES ADICIONALES POR LA PRODUCCION DE TODOS LOS DISTRIBUIDORES DE TU EQUIPO (del 5% AL 25%)

HOJA DE ORGANIZACION DEL NUEVO DISTRIBUIDOR

“Estar quebrado es temporal pero pensar como un pobre te dura toda la vida”

1. Que quiere usted con el negocio de Herbalife, TIENES SUEÑOS?

(Pagar las deudas, No quieres estar quebrado o ser pobre nunca más, No quieres que a tus hijos les falte nada, ayudar o estar más tiempo con tu familia, tener independencia económica, comprar una casa, comprar un carro, viajar, no llegar a viejo sin dinero de jubilación y enfermo, estar más saludable, no recibir maltratos o tener miedo de perder el trabajo, ser tu propio jefe y no depender de nadie):

2. ¿Cuánto quieres ganar este mes?: _____

3. ¿Cuánto quieres ganar en 90 días?: _____

4. ¿Cuánto quieres estar ganando en un año?: _____

5. ¿Cuánto necesitas para sustituir todos tus ingresos mensuales?: _____

6. ¿Vas a estar en el negocio tiempo parcial o tiempo completo?: _____

7. ¿Cuánto tiempo tienes para tu negocio? (Tiempo serio y comprometido)

Cuantos Días/Noches: _____ Cuantas Horas por día: _____

Fines de Semana Por mes: _____

(Acuérdate que puedes hacer el negocio mientras haces tus actividades diarias)

¿Que haces normalmente desde que paras hasta que te acuestas en un día típico?:

¿Que haces los Fines de Semana y Otros ratos libres?: (TV, Novelas, Películas, Salir a Bailar o Comer, Fiestas, Amigos, Ir al Parque) _____

8. ¿Entiende el Contenido del Kit de Registro?

- Explique como llenar la planilla de registro.
- Muestre cuales son los productos del Kit y explique su uso.
- Revise el manual del kit de registro.
- Revise la guía del distribuidor – sistema de clientes a largo plazo.
- Escuche el CD de audio de Guillermo Luna.
- Revise el catálogo de productos.
- Suscribirse al grupo de noticias (claudio@herba-chile.com).
- Comience hoy a hacer una lista de todas las personas que conoces (L 300).

Firma del Nuevo Dist. - Fecha

INGREDIENTES PARA EL EXITO

A) BUENA ACTITUD

“NO ES LO QUE SUCEDE, LO QUE SUCEDE NOS SUCEDE A TODOS, LA DIFERENCIA ESTA EN QUE HACES TU AL RESPECTO” JIM ROHN
EN HERBALIFE SOMOS ENERGIA, DISPOSICION, Y GANAS DE TENER EXITO

B) TENER MENTALIDAD DE EMPRESARIO

EN HERBALIFE TU ERES TU PROPIO JEFE. TODO LO QUE PASE DEPENDE DE TI. ES TU RESPONSABILIDAD INVERTIR EN TI MISMO Y EN TU NEGOCIO PARA CRECER Y DESARROLLARTE

C) CAPACITACION Y EXPERIENCIA

LA UNICA DIFERENCIA ENTRE UNA PERSONA QUE GANA \$500,000 Y UNA QUE GANA \$5,000,000 ES LA CAPACITACION Y EL TIEMPO PONIENDOSE EN ACCION.

MAS APRENDIZAJE => MAS ACCION => MAS DINERO \$\$\$\$\$

_____ ESTAS REUNIENDOTE CON TU SUPERVISOR UNA VEZ POR SEMANA

_____ ESTAS ASISTIENDO A LAS ACADEMIAS HERBALIFE DE TU CIUDAD.

_____ YA TIENES TU ENTRADA AL PROXIMO ENTRENAMIENTO MENSUAL STS

_____ HAS INVITADO PERSONAS A CONOCER TU NEGOCIO EN UNA REUNION DE OPORTUNIDAD HOM _____

D) TRABAJAR CON CONSISTENCIA Y DISCIPLINA

LA UNICA FORMA DE LOGRAR TUS METAS EN CON TRABAJO CONSTANTE. TODO LO IMPORTANTE EN LA VIDA NECESITA TIEMPO Y DEDICACION. LA CONSISTENCIA ES MUY IMPORTANTE PARA CREAR IMPULSO EN TU NEGOCIO

OBSTACULOS MAS COMUNES PARA TU EXITO

ALERTA 1

LADRONES DE SUEÑOS: Puede ser que tus amigos y familiares tengan opiniones negativas del negocio o los productos. Recuerdas que por falta de información podrían dar su opinión y desanimarte. La manera mas fácil de solucionarlo es llevándolos a un entrenamiento o hacer que tomen los productos y tengan resultados. Paciencia, tus resultados hablaran por si solos. Acuérdate que muchas de esas personas no tienen la salud, el dinero o las cosas que quieren. La vida esta llena de gente con todas las respuestas y sin dinero

ALERTA 2

MAL MANEJO DE TU DINERO Y TIEMPO: Más rápido de lo que imaginas puedes estar ganando mucho dinero. Es muy importante que sepas separar tus ganancias del costo de los productos. La lista de precios te ayudara a calcular tus ganancias y mantener tu inventario de producto. Tu supervisor te orientará con la manera más productiva de invertir tu tiempo.

ALERTA 3

NO TENER UNA META NI UN PLAN: Es muy importante saber tus metas y poner un plan en acción para lograrlas en un tiempo razonable.

HERRAMIENTAS PARA COMENZAR TU NEGOCIO

Estos son los materiales que necesitaras en forma ideal, no se trata de que esperes tener todo para comenzar, sino que comiences y poco a poco te vayas equipando. Por ningún motivo, pongas esto como una excusa para no tomar acción inmediata. Ejemplo.: “no he empezado porque no estoy totalmente equipado”. La acción de hoy es mejor que el plan de mañana.

- Tener Producto (Es difícil abrir un negocio de comida sin tener la comida)
 4000 Pts. 2500 Pts 1000 Pts. 500 Pts.
- Tarjetas de presentación
- Un teléfono para el negocio
- Album de fotos marcando tiempo de pérdida y mantenimiento
- Agenda de citas y calendario
- Cinta métrica
- Pesa
- Medidor del índice de masa corporal - Omrom
- Carpeta de Presentación del negocio
- Maletín
- Fichas de seguimiento al cliente.

Explicar como se puede Calificar a Supervisor (En un mes VP 4,000, En dos meses, En linea)