

# LIDERAZGO

Por: Fernando Nani Rancel

La materia de Liderazgo siempre es una materia de cierta sofisticación tocar. El Liderazgo tiene relación con una relación o conexión especial entre el Líder y los que lo perciben como tal.

Según mi forma de verlo, no hay Líderes que sean impuestos o colocados en uno u otro lugar. Los Líderes son Líderes porque de manera natural, honesta y espontánea, se han ganado esa percepción de los que lo miran como tal. Les voy a dar 20 Tips que describen bastante bien el PERFIL DE UN LIDER, sin intentar decir que no hay muchas más cosas que construyen el camino para ser un Líder.

Liderazgo tiene que ver con:

**Responsabilidad:** Cumplir con nuestras obligaciones. Conozco muchos que intentan ser percibidos como Líderes y muy pocas veces cumplen con lo que es su responsabilidad. Siempre tienen excusas. Al final la vida es sumamente justa y te da la evaluación que cada uno se merece (sin adornos o manipulación). Si nos decidiéramos a hacer una Encuesta a la calle sobre cómo son percibido como un Líder, la respuesta aparecerá casi de manera mágica, relacionada con muchas de las materias que trato de ilustrarte a continuación, pero sin duda una de las que más peso tendrá será LA RESPONSABILIDAD. Ante la misma situación, unos cumplen de una manera y otro de otra. La lista de las Excusas es tan grande y tan creativa, que para los que no practican el Don de la Responsabilidad, se hace un Hábito no cumplir y encontrar permanentemente excusas. Aunque no lo creas, ellos llegan a creer que su camino es el correcto y crean un mundo lleno de fantasía y virtual, en el que el "Gueto" que crean alrededor de su realidad y sus cosas, se hace casi absurdo.

**Vocación:** Hay que aprender a tener una dosis alta de entrega casi espiritual hacia los demás. Capacidad de SERVIR.

**Pasión:** Se nota cuando hay "fuego en los ojos" y una fuerza especial que te mueve a hacer que las cosas pasen. Es un arte que contagia a todos y te hace atractivo.

**Determinación:** Hacer las cosas como nosotros las hacemos, a pesar de todo, casi nos garantiza practicar este arte permanentemente. Los Distribuidores Herbalife exitosos, son los que al quedarse practican el ejercicio de la Determinación.

**Sacrificio:** Entrega honesta y seria por las metas y los logros de los demás. Muy poca gente puede ser percibida como Líderes, cuando la mayor parte de su tiempo, solo están concentrados en obtener satisfacciones y logros personales. La Capacidad para hacer sacrificios en función de ayudar a otros y dar el mejor ejemplo, nos convierte en LIDERES NATURALES

**Humildad:**

**Actitud Positiva:** ante cada situación y ante la vida y de manera PERMANENTE.

**Compromiso:** Nunca faltar a los compromisos que adquirimos y los que sabemos tenemos. Nuestra presencia y el cumplir con nuestras obligaciones, hacen el trabajo de otros más justo y EL MENSAJE que les enviamos está lleno de buen ejemplo a seguir y MODELOS a imitar.

**Reputación....**Probablemente la más importante de todas. Cómo tu Grupo te ve y cómo te perciben, sin importar las veces que trates de imponer tu punto de vista o que trates de ser percibido por los demás de la manera en la que uno quisiera. Ellos "tu Grupo", toman la decisión y no puedes hacer nada al respecto, sino revertir tu imagen y trabajar para construir una nueva Reputación, no por unas semanas o unos cuantos meses, sino por años.

**Optimismo:** Ver las cosas siempre desde la perspectiva del optimista, a veces no te da ningún resultado especial, pero es que estar del lado de la visión pesimista, lo único que te garantiza, es tener la razón siempre y nadie quiere eso.

**Fe en los demás:** Volver una y otra vez a confiar en cada nuevo Prospecto y cada nuevo Cliente con el corazón y tener la disposición para ayudarlo, le da forma a la percepción que tienen otros sobre tu capacidad de Liderazgo.

**Honestidad:** Nunca engañar a tus Distribuidores, tus Amigos o a los que influyes, es una condición imprescindible para ser percibido como Líder. No se puede dar un discurso por un lado y cada vez que tengas oportunidad, interpretar las Reglas como a ti te parezca. No puedes hacer Clientes en una Cena en casa de tu mejor Amigo. Eso no tiene ningún sentido y tampoco puedes tomar a un Distribuidor que ya ha sido firmado pro otro, porque argumenta que su Patrocinador no lo atiende. Tampoco puedes venderle productos a un Cliente que declara estar "Abandonado" y comprar los argumentos que siempre se repiten año tras año y luego pretender pensar que nadie te ve o que no se va a dar cuenta tu Grupo ni tus Amigos y luego reclamar ser percibido como Líder alrededor.

**Manejo de la Información**

**EJEMPLO:** Los Líderes Naturales, enseñan con su ejemplo, más que con Discursos y presentaciones magistrales, por tanto nunca hay que intentar protagonizar o impresionar a la Audiencia o a nuestros Distribuidores. Ellos deben saber que no tiene que ver con nosotros sino con un Sistema que da igual de oportunidades a todos, sin importar de donde venimos o quiénes somos.

**Olfato:** para detectar oportunidades. Atento a las oportunidades

**PACIENCIA:** Los Líderes desarrollan la Virtud de la Paciencia en cada lugar y etapa de sus vidas.

**Capacidad para rectificar y corregir:** Excluirse del Mensaje y ser solo un MENSAJERO MAS.

**ACCION:** Los Líderes Naturales están permanentemente puntuando. No son tan concentrados en el Plan, como concentrados en la Actividad

**Los Líderes Naturales son Organizados:** NO dejan que el tiempo, la falta de recursos, las fechas festivas, las múltiples actividades, los vuelvan incumplidos. Los Líderes Naturales llevan Agenda y administran bien su tiempo y sus Recursos.

**Los Líderes Naturales se reúnen bien:** Cuidan y fortalecen sus Amistades., cuidando rodearse de Relaciones Nutritivas y eliminando las relaciones Tóxicas

**VISION:** Los Líderes Naturales son capaces de ver mucho más allá que la mayoría de su Grupo. Ellos como dice Jim, están en los lugares y los Eventos antes de que sucedan, para regresar en el tiempo y contarlo a su Grupo como si lo hubieran vivido..

Ojala les sirva como Guía y lo disfrutes en tu Presentación, Nani